

# ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР № \_\_\_\_\_

г. Ростов-на-дону

«\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2011

Общество с ограниченной ответственностью «ЦЕВЛАП», именуемое в дальнейшем «Поставщик», в лице директора Цыбина Евгения Владимировича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и

\_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем «Дилер», в лице

\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_, с другой стороны, именуемые в дальнейшем «Сторонами», заключили настоящий договор, именуемый в дальнейшем «Договор», о ниже следующем:

## 1. Предмет Договора

1.1. Предметом Договора являются отношения, возникающие между Поставщиком и Дилером в процессе продаж третьим лицам, именуемым в дальнейшем Клиентами, Товаров поставляемых Поставщиком через Дилера.

1.2. Товаром является продукция, производимая и поставляемая Поставщиком серийно или по индивидуальному заказу Дилера, а также продукция других производителей, поставляемая Поставщиком в качестве принадлежностей.

1.3. Серийной продукцией Поставщика являются изделия, внесенные в официальный прайс-лист Поставщика и производимые в соответствии с разработанной и опубликованной Поставщиком документацией.

## 2. Обязанности поставщика

2.1. Обеспечить поставку Товаров Дилеру по согласованным объемам в пределах сумм, указанных в оплаченных счетах, а также в соответствии с условиями и сроками поставки, определенными Договором.

2.2. Обеспечить качество поставляемой продукции в соответствии с ГОСТ, ПУЭ, СНиП.

2.3. Оперативно обрабатывать заявки Дилера на поставку Товаров с сообщением Дилеру возможности, условий и сроков поставки, а также стоимости и технических особенностей Товаров.

2.4. Предоставить Дилеру необходимую информацию о Товарах и Поставщике, не являющуюся коммерческой или производственной тайной Поставщика.

- 2.5. Информировать Дилера об изменениях технических характеристик серийной продукции и цен Товаров, об изменениях данных о Поставщике, о появлении новых и прекращении поставок существующих видов Товаров.
- 2.6. Предоставить Дилеру рекламные материалы о Товарах в электронном виде.
- 2.7. Разместить информацию о Дилере в распространяемых рекламных материалах и на сайте Поставщика.
- 2.8. Консультировать сотрудников Дилера и представителей его Клиентов по вопросам о технических характеристиках Товаров и особенностях их применения.
- 2.9. Не разглашать полученные в процессе своей деятельности коммерческие секреты Дилера.
- 2.10. Назначить ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с исполнением настоящего Договора.
- 2.11. Предлагать потенциальным клиентам, обратившимся из региона Дилера, осуществить закупку Товаров у Дилера.
- 2.12. В течение 5 рабочих дней дать мотивированный ответ по претензиям Дилера к поставленным Товарам.

### **3. Права Поставщика**

- 3.1. Вносить изменения в технические характеристики серийной продукции, предварительно уведомив об этом Дилера.
- 3.2. Изменять цены на Товары, предварительно уведомив об этом Дилера.
- 3.3. Изменять скидки предоставляемые Дилеру, предварительно уведомив его об этом.
- 3.4. Исключать из сферы применения Договора определенные Товары в связи с производственной или коммерческой необходимостью, предварительно уведомив об этом Дилера.
- 3.5. Запрашивать у Дилера дополнительную информацию, необходимую для составления коммерческого предложения по заявке Дилера на поставку Товаров.
- 3.6. Запрашивать у Дилера информацию о заинтересованности клиентов Дилера в поставляемых Товарах, в аналогичных товарах других поставщиков и в других видах товаров, относящихся к сфере деятельности Поставщика. Полученная в ответ на запрос информация может использоваться только для определения перспективных направлений развития, является конфиденциальной и не может быть передана третьим лицам.

### **4. Правовое положение Дилера**

- 4.1. Дилер покупает и продает Товары от своего имени и за свой счет. Он действует как самостоятельный коммерсант по отношению к Поставщику и Клиенту.

## **5. Обязанности Дилера**

- 5.1. Предоставлять Поставщику информацию, необходимую для составления коммерческого предложения по заявке Дилера.
- 5.2. Согласовать с Клиентом технические характеристики Товаров, указанные в коммерческом предложении Поставщика.
- 5.3. Оплачивать поставляемые Поставщиком Товары в соответствии с порядком расчетов, утвержденным Договором.
- 5.4. Производить приёмку поставляемых Товаров в соответствии с утвержденным Договором порядком сдачи-приёмки Товаров.
- 5.5. Предоставлять по запросу Поставщика информацию по пункту 3.6.
- 5.6. Включить в распространяемые Дилером рекламные материалы информацию о серийной продукции Поставщика.
- 5.7. Дополнить официальный прайс-лист Дилера позициями серийной продукции Поставщика.
- 5.8. Информировать потенциальных клиентов о возможности поставки Товаров по индивидуальному заказу.
- 5.9. Назначить ответственное лицо, с которым Поставщик решает все вопросы, связанные с исполнением Договора.

## **6. Права Дилера**

- 6.1. Направлять Поставщику заявки на поставку Товаров без каких-либо ограничений и независимо от результатов работ по предыдущим заявкам.
- 6.2. Запрашивать у Поставщика информацию о Товарах и Поставщике.
- 6.3. Обращаться к Поставщику и направлять к нему представителей Клиентов за консультациями по вопросам о технических характеристиках Товаров и особенностях их применения.
- 6.4. Самостоятельно принимать решение об оплате Товаров по сформированному заказу.
- 6.5. Не принимать поставляемые Поставщиком Товары при возникновении в процессе приёмки претензий к партии Товаров.

## **7. Порядок формирования заказов**

- 7.1. Для формирования заказа Дилер направляет Поставщику заявку на поставку Товаров с указанием необходимых видов Товаров, их количества, желаемых сроков поставки и дополнительных требований.
- 7.2. Поставщик в минимально возможные сроки обрабатывает заявку Дилера и предоставляет ему коммерческое предложение.

7.3. В ответ на заявку Дилера на поставку Товаров, являющихся серийной продукцией Поставщика, Поставщик направляет Дилеру коммерческое предложение в виде счета на оплату с указанием стоимости, сроков и условий поставки Товаров, а также срока действия счета.

7.4. В ответ на заявку Дилера на поставку Товаров по индивидуальному заказу Поставщик направляет Дилеру коммерческое предложение, содержащее техническое описание предлагаемых Товаров с конкретными характеристиками, стоимость, сроки и условия поставки Товаров.

7.5. Дилер согласовывает с Клиентом технические характеристики Товаров, указанные в коммерческом предложении. В случае выявления в процессе согласования несоответствий технических характеристик предлагаемых Товаров потребностям Клиента Дилер направляет Поставщику запрос на соответствующее изменение коммерческого предложения.

7.6. Заказ считается сформированным тогда, когда выработано и согласовано окончательное коммерческое предложение, удовлетворяющее потребности Клиента.

7.7. На основе окончательного коммерческого предложения Поставщик выставляет Дилеру счет на оплату с указанием стоимости, сроков и условий поставки Товаров, а также срока действия счета.

7.8. Цены на Товары формируются Поставщиком обоснованно.

7.9. Цены на серийную продукцию Поставщика определяются по официальному прайс-листу Поставщика с учетом скидки Дилера в размере 20%, а также дополнительных скидок в соответствии с опубликованной Поставщиком системой скидок.

7.10. Цены на продукцию, изготавливаемую по индивидуальному заказу, определяются Поставщиком самостоятельно, но с учетом сложившихся между Дилером и Поставщиком принципов ценообразования.

## **8. Порядок расчетов**

8.1. Решение об оплате Товаров по сформированному заказу Дилер принимает самостоятельно.

8.2. Оплата за поставляемые по Договору Товары осуществляется Дилером на основании выставленного Поставщиком счета, действующего на момент оплаты.

8.3. Продление срока действия счета осуществляется путем выставления Поставщиком нового счета по запросу Дилера.

8.4. Оплата должна быть произведена Дилером путем перечисления денежных средств на расчетный счет Поставщика.

8.5. Перечисление денежных средств на расчетный счет Поставщика может осуществляться Дилером частями с предварительным согласованием с Поставщиком сумм и сроков перечислений.

8.6. Перечисление Дилером денежных средств на расчетный счет поставщика означает согласие Дилера с указанными в счете данными о видах и количестве Товаров, их стоимости, условиях и

сроках поставки, а также с техническими характеристиками Товаров, описанными в окончательном коммерческом предложении по оплачиваемому заказу.

## **9. Условия и сроки поставки**

9.1. Товары поставляются Дилеру в количестве, в сроки и на условиях, выработанных на этапе формирования заказа.

9.2. Датой поставки Товаров считается дата предоставления Товаров в распоряжение Дилера или Клиента, в зависимости от условий поставки.

9.3. Товары поставляются при условии оплаты Дилером 100% суммы, указанной в счете на оплату Товаров. В отдельных случаях по мотивированной просьбе Дилера Поставщик может поставить Товары при оплате Дилером не менее 75% указанной в счете суммы. При наличии задолженностей Дилера перед Поставщиком по предыдущим заказам Поставщик имеет право отказать Дилеру в поставке Товаров без его полной оплаты. Остаток суммы за Товары, поставленные Поставщиком, оплачивается Дилером в течение 5 банковских дней.

9.4. Товары по оплаченному заказу могут поставляться несколькими партиями в связи с различными сроками изготовления отдельных видов Товаров. Объемы партий Товаров и сроки их поставки согласовываются сторонами дополнительно.

## **10. Порядок сдачи-приёмки Товаров**

10.1. Товары выдаются Дилеру со склада Поставщика или по месту доставки по накладной при предъявлении представителем Дилера доверенности на получение Товаров и паспорта гражданина.

10.2. Представитель Дилера при получении партии Товаров проверяет соответствие наименований Товаров и их количество данным, указанным в накладной и счёте на оплату, проверяет комплектность Товаров, выявляет наличие дефектов.

10.3. При отсутствии замечаний к партии Товаров представитель Дилера подписывает накладную, после чего партия Товаров считается поставленной Дилеру.

10.4. При возникновении у представителя Дилера претензий к партии Товаров, он составляет акт, в котором указывает суть претензий и описывает конкретные недостатки всей партии или отдельных Товаров. Представитель Дилера подписывает акт на месте передачи Товаров. При присутствии на месте передачи Товаров ответственного представителя Поставщика или компании, осуществляющей транспортировку партии Товаров, акт подписывается соответствующим представителем. Представитель Поставщика или транспортной компании при подписании акта имеет право указать в нём своё несогласие по отдельным пунктам акта. При отказе представителей Поставщика или транспортной компании подписать акт, представитель Дилера фиксирует отказ в акте вместо соответствующей подписи с указанием фамилии и должности отказавшегося лица.

10.5. В случае согласия Поставщика с претензиями Дилера Поставщик за свой счет и в минимально возможные сроки, но не более 24 рабочих дней, устраняет выявленные недостатки.

10.6. В случае несогласия с претензиями Дилера Поставщик в течение 5 рабочих дней направляет Дилеру мотивированный отказ в письменной форме.

10.7. Дилер может принять партию Товаров частично, указав в акте принятые Товары.

## **11. Переход права собственности**

11.1. Переход права собственности на Товары от Поставщика к Дилеру происходит в момент поступления 100% денежных средств от суммы счета на оплату за соответствующие Товары на расчетный счет Поставщика и поставки Товаров Дилеру.

## **12. Ответственность сторон**

12.1. За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по Договору стороны несут ответственность, предусмотренную действующим законодательством Российской Федерации.

12.2. Поставщик несет гарантийные обязательства в пределах поставленных Дилеру Товаров.

12.3. Поставщик несет гарантийные обязательства по поставленным Товарам в течение 12 месяцев от даты поставки Товаров Дилеру.

12.4. В случае обнаружения в течение гарантийного срока дефектов Товаров, возникших по вине Поставщика, Поставщик проводит необходимые ремонтные работы по устранению выявленных дефектов.

12.5. Поставщик не несет ответственность за качество поставленных Товаров, если ухудшение качества Товаров вызвано нарушениями условий хранения, транспортировки, неправильными монтажом или эксплуатацией, произошедшими после поставки Товаров Дилеру. Расходы на проведение экспертизы в этом случае оплачиваются Дилером.

12.6. Поставщик не несет ответственность по обязательствам Дилера перед третьими лицами.

12.7. Дилер несет ответственность за соответствие технических характеристик поставленных Товаров, описанных в окончательном коммерческом предложении Поставщика, потребностям Клиента.

12.8. В случае нарушения по вине Поставщика сроков поставки Товаров более чем на 5 рабочих дней поставщик выплачивает Дилеру пени в размере 0,2% от стоимости не поставленных вовремя Товаров, указанной в счете на оплату этих Товаров, за каждый день просрочки.

12.9. В случае нарушения Дилером сроков оплаты за поставленный Товар более чем на 5 рабочих дней Дилер выплачивает Поставщику пени в размере 0,2% от суммы задолженности по счёту на оплату поставленных Товаров.

### **13. Форс-мажор**

13.1. В случае возникновения обстоятельств непреодолимой силы, таких как: война, военные действия любого характера, блокада, действия государственных органов, стихийные бедствия или любые другие обстоятельства, находящиеся вне разумного контроля ответственной Стороны, из-за которых невозможно полное или частичное выполнение условий Договора, срок исполнения обязательств по Договору увеличивается на время действия указанных обстоятельств.

13.2. Сторона, для которой стало невозможным по причине наступления обстоятельств непреодолимой силы исполнение обязательств по Договору, должна в минимально возможные сроки сообщить другой Стороне о времени возникновения обстоятельств непреодолимой силы, а также о времени прекращения действия указанных обстоятельств после их исчезновения.

### **14. Дополнительные условия**

14.1. В случае возникновения споров и разногласий Стороны приложат все усилия, чтобы разрешить их путем переговоров. В случае если Стороны не перейдут к соглашению по возникшим спорам и разногласиям, то любая Сторона имеет право обратиться в Арбитражный суд для подтверждения правоты своей позиции и принуждения исполнения другой Стороной условий Договора.

14.2. Во всём ином, неурегулированном в Договоре, Стороны будут руководствоваться законодательством Российской Федерации.

14.3. Договор составлен в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу.

14.4. В случае изменения реквизитов Стороны уведомляют об этом друг друга в течение 5 дней.

14.5. Договор вступает в силу с момента подписания его обеими Сторонами.

14.6. Договор может быть расторгнут по взаимному письменному соглашению Сторон. Письменное предложение от одной из сторон о расторжении Договора должно быть передано другой Стороне не позднее, чем за один месяц до предлагаемой даты расторжения договора.

14.7. Договор может быть расторгнут одной из Сторон в одностороннем порядке в случае существенных нарушений другой Стороной условий Договора.

14.8. После прекращения действия Договора Стороны несут обязательства по поставке, приёму-передаче, окончательной оплате и гарантийному ремонту Товаров, полностью или частично оплаченных Дилером до срока прекращения действия Договора.

14.9. Договор действует до 31 декабря 2011 года.

14.10. По истечению срока действия Договора, его действие может быть продлено по обоюдному письменному соглашению Сторон.

## 15. Реквизиты Сторон

Реквизит	Поставщик	Дилер
Наименование	ООО «ЦЕВЛАП»	
Юридический адрес	344065, г. Ростов-на-Дону, ул. Геологическая 9	
Генеральный директор	Цыбин Евгений Владимирович	
ИНН	6166074368	
КПП	616601001	
Расчетный счет	№ 40702810500000015233 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростов-на-Дону	
Корреспондентский счет	№ 30101810100000000762	
БИК	046015762	
ОГРН	1106193002850	
телефоны	(863) 279-73-29, 279-74-29	
Дополнительные данные	ОКВЭД 31.20.1	

## 16. Подписи сторон

Директор ООО «ЦЕВЛАП»

\_\_\_\_\_ Цыбин Е.В.